

**КОМЕРЦИЈАЛИСТА**

**ПРАВНО-ПОСЛОВНА  
ШКОЛА НИШ**

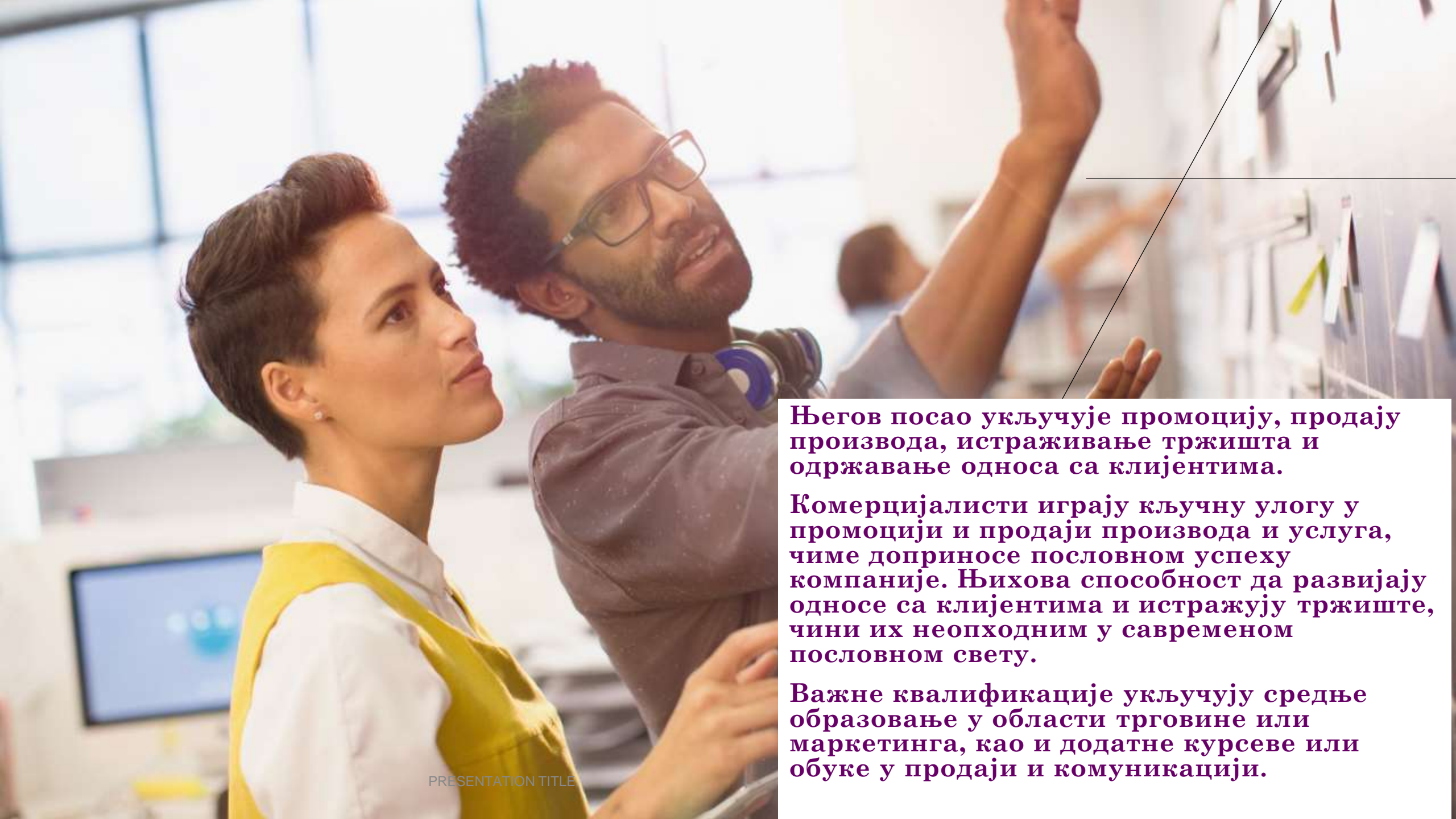


# КОМЕРЦИЈАЛИСТА

Комерцијалисти продају производе својих компанија другим произвођачима, мегамаркетима, владиним агенцијама, и неким другим организацијама.

Главни задатак комерцијалиста јесте да заинтересује трговце на велико или препродавце за свој производ и да одговоре на сва питања или проблеме клијената и да саветују клијента како да повећају продају самог производа.

Посао комерцијалисте подразумева и суочавање са великом конкуренцијом.





**Његов посао укључује промоцију, продају производа, истраживање тржишта и одржавање односа са клијентима.**

**Комерцијалисти играју кључну улогу у промоцији и продаји производа и услуга, чиме доприносе пословном успеху компаније. Њихова способност да развијају односе са клијентима и истражују тржиште, чини их неопходним у савременом пословном свету.**

**Важне квалификације укључују средње образовање у области трговине или маркетинга, као и додатне курсеве или обуке у продаји и комуникацији.**

# СТРУЧНИ ПРЕДМЕТИ СМЕРА КОМЕРЦИЈАЛИСТА

## 1. год.

- 
- Принципи економије
  - Право
  - Канцеларијско пословање
  - Рачуноводство у трговини
- 



## 2. год.

- Принципи економије
- Право
- Канцеларијско пословање
- Рачуноводство у трговини
- Организација набавке и продаје
- Обука у виртуелном предузећу

## 3. год.

- Организација набавке и продаје
- Пословна информатика
- Обука у виртуелном предузећу
- Трговинско пословање
- Међународна шпендиција
- Статистика
- Комерцијално пословање робе
- Вештине комуникације
- Пословна економија

## 4. год.

- 
- Организација набавке и продаје
  - Пословна информатика
  - Обука у виртуелном предузећу
  - Трговинско пословање
  - Међународна шпендиција
  - Статистика
  - Комерцијално пословање робе
  - Вештине комуникације
  - Пословна економија
- 

# ОПИС ПОСЛА



Посећивање потенцијалних купаца, примање наруџбина и решавање свих проблема и приговора наручиоца.



Одржавање продајне мреже, спровођење промотивних активности и "merchandising"



Припремање извештаја и обављање административних послова.



Рад и комуникација са добављачима и купцима.



# УПИС У ПРАВНО-ПОСЛОВНИ ШКОЛУ НИШ 2023/24

	КОМЕРЦИЈАЛИСТА	ФИНАСИЈСКО- РАЧУНОВОДСТВЕНИ ТЕХНИЧАР	ТЕХНИЧАР ЗА ЗАШТИТУ ОД ПОЖАРА	ПРАВНО- ПОСЛОВНИ ТЕХНИЧАР
Број бодова	68,56	75,92	74,11	80,87
Број ученика	30	60	30	60

# ПРЕДНОСТИ РАДА

- Флексибилност радног времена
- Атрактивна примања која укључују бонусе са правом остварених циљева у продаји(у Србији од 50.000-100.000 + бонус)
- Стална интеракција са различитим партнерима
- Рад са иностраним партнерима
- Могућност напредовања
- Велики број путовања
- Могућност за лични и професионални развој

# МОГУЋНОСТ СПЕЦИЈАЛИЗАЦИЈЕ



Комерцијалисти се могу специјализовати у разним областима, као што су дигитални маркетинг, продаја некретнина, менаџмент малопродаје или развој кључних вештина попут преговарања и презентационих вештина.

Могу се додатно образовати кроз специјализоване курсеве, радионице или интернет платформе за учење



# ОСОБИНЕ

- Комуникационе вештине
- Преговарачке способности
- Способност решавања проблема
- Способност рада у тиму
- Мотивација за постизање циљева продаје
- Уверљивост
- Способност доброг презентовања
- Добро познавање књижевног српског језика и страних језика
- Добро памћење и учење детаља
- Организованост
- Прецизност и тачност<sup>9</sup>

# МОГУЋНОСТ ЗАПОШЉАВАЊА

Комерцијалиста

Агент продаје

Трговачки путник

Трговачки представник

Могућности запошљавања постоје у разним компанијама, од малих предузетника до великих корпорација, као и у секторима као што су малопродаја, veleпродаја и маркетинг

# АКАДЕМСКА КАРИЈЕРА

## Високе школе:

- Висока економска школа струковних студија у Пећи
- Висока пословна школа струковних студија- Лесковац
- Висока пословна школа струковних студија-Ваљево



## Факултети:

- Економски факултет у Нишу
- Економски факултет у Београду
- Пословни факултет у Београду
- Економски факултет у Суботици
- Економски факултет у Крагујевцу



# КОНТАКТ ПРАВНО-ПОСЛОВНЕ ШКОЛЕ НИШ

Телефон

(018) 249 270

Адреса

Мајаковског бр 2,  
18000 Ниш

Email

[abskola@mts.rs](mailto:abskola@mts.rs)





**ХВАЛА НА ПАЖЊИ!**